

Національний проект.

У нашій країні підприємництво знаходиться ще на стадії зародження. У відмінності від країн де підприємництво існує віки, де існують цілі бізнес династії які займаються сімейною справою що переходить від дідів до онуків, в Україні тільки формуються така бізнес культура. У відмінності від олігархів, які побудували свій бізнес на спадщині радянської економіки, що за безцінь отримали заводи і фабрики, іншим людям доводиться самим вчитися на своїх помилках з гіркотою пізнавати невдачі у бізнесі і ризикувати усім, що у них є заради того щоб стати підприємцем і дати своїм дітям краще життя.

Проект, який я хочу реалізувати - це створення консалтингової структури, фірми яка буде допомагати людям в реалізації їх мрії - створення власного бізнесу і вирішення питань щодо його розвитку.

Не секрет, що багато хто з людей мріють займатися Бізнесом. І багато хто має ідею, або приміщення або гроші і постійно думають: у інших же виходить. А у мене і освіта є і досвід. Але багатьох, вже на шляху прийняття рішення, зупиняє страх. Страх що вони не зможуть, страх, що вони не знають, як це зробити. Страх, що в результаті їх спіткає провал, і вони втратять те, що мають. Розуміння, що вони в цій справі самі, і немає людини, яка зможе допомогти, підказати. А скільки персоналу треба для бізнесу, а яке приміщення, а розібратися у величезній кількості обладнання, і як правильно його експлуатувати, а розібратися в бухгалтерії, а отримати дозволи - це ж нереально, всюди корупція. І розуміючи, що відповісти на всі питання вони не зможуть, і розраховувати можн тільки на себе, багато хто опускає руки. У кращому випадку вони почнуть вести дрібне присадибне господарство, вирощуючи овочі і продаючи їх на ринку. Навіть якщо підприємство вже працює розвиватися в сучасних умовах дуже складно не маючи достатніх знань.

I

Багато хто скаже: в Україні є фірми, які пропонують подібний сервіс. але:

1. Більшість з них знаходиться в Києві, або великих обласних центрах
2. Вони більш орієнтовані на консалтинг для великого бізнесу;
3. Найчастіше вони консультують з однотипного напрямку, як-то: податковий консалтинг, аудит, маркетинговий консалтинг, управлінський консалтинг, енергоконсалтинг, юридична допомога.
4. Вартість їх послуг не підйомна для малого і середнього бізнесу

II

Тому мета проекту: Допомога бажаючим у відкритті і повному супроводі дрібного і середнього бізнесу.

Які послуги повинна надавати подібна компанія:

1. Допомога у визначенні напрямку бізнесу, виходячи з ресурсів і особистих якостей майбутнього бізнесмена
2. Допомога у виборі форми підприємництва, розташування.
3. Допомога в реєстрації бізнесу, отриманні необхідних дозвільних документів
4. Допомога в пошуку інвестицій для бізнесу і визначенні їх вигідності
5. Допомога в пошуку підрядників і постачальників
6. Допомога в створенні структури підприємства
7. Допомога в підборі персоналу.
8. Надання послуг аутсорсингу в сфері бухгалтерії, права, інформаційних технологій, інжинірингу, маркетингу
9. Допомога для участі в тендерах.
10. Допомога в організації зовнішньоекономічної діяльності

III

У структурі великого бізнесу кожне це питання вирішує окрема посадова особу. Для дрібного і середнього бізнесу ці питання лягають на плечі власників бізнесу.

Структура яка повинна допомагати власнику цим займатися складається з відповідних фахівців у своїх галузях:

1. Керуючий менеджер
2. Бухгалтер, аудитор
3. Юрист
4. Економіст
5. Інженер-будівельник
6. Інженер-механік
7. HR менеджер
8. IT спеціаліст
9. Спеціаліст з маркетингу
10. Фахівець з постачання
11. Фахівець в області ЗЕД
12. Можливо інші професії

Природно така структура повинна бути окупаємою і діяти на вигідних умовах. Тому повинна бути розроблена певна цінова політика на послуги фірми, але - **Метою структури як це не дивно звучить не повинно бути отримання прибутку, а розвиток підприємництва.**

IV

Наступним кроком повинна бути створена мережа таких структур по всій країні. Що це дасть?

1. Величезна база знань, які можна застосовувати на кожному подібному підприємстві.
2. Розроблені правила, методика, уніфіковані і готові для впровадження на будь-яке підприємство.
3. Буде створена база персоналу, база постачальників, покупців товарів і послуг
4. Будуть створені і проведені різні тренінги, семінари навчальні які дають практичні навички.

V

Що очікується від реалізації даного проекту:

- Збільшення підприємств і фірм України;
- Прискорення темпів зростання економіки;
- Зростання зайнятості населення;
- Ефективне і раціональне використання ресурсів;
- Збільшення експортного потенціалу;
- Захист бізнесу від недобросовісних чиновників
- Запобігання банкрутства малих і середніх компаній, особливо в період становлення.

Розвитку даного проекту дуже допомогла б державна допомога і підтримка, можлива підтримка фінансова, основними фондами для цього проекту і т.д. Дуже хочеться, щоб державні чиновники перестали розглядати бізнесменів як дійну корову, а зробили свій посильний внесок в розвиток нашої країни і кожного регіону окремо.